

## 1日目

### ・開塾式

いよいよ子ども起業塾が始まります。初対面の子供達は、少し緊張気味の様子。

塾長から、ゆりの木商店会の様子や、第三土曜日について説明を受け、起業している社長さんから、会社の仕組みについて勉強しました。



塾長から、商店街やフクロウ広場についての説明。みんなで行ってみよう！

### ・現場を見てみよう

ゆりの木商店会や第三土曜日について学んだあとは、フィールドワーク。実際に第三土曜市の会場となるフクロウ広場を見たり、商店会の人にインタビューをして、商店会の課題やビジネスチャンスを探ります。



会場のフクロウ広場を見学。良いアイデアは浮かんだかな？



お店の人からも、聞き込み調査。なにか困っていることはありますか？

### ・やりたいことを考えよう

午前中のフィールドワークで得た情報をもとに、まずは一人一人が、何が課題か、そしてその課題を解決するためにどうしたら良いか、を考えます。考えがまとまらないときは、アドバイザーとして参加している社会人ボランティアに相談して、アイデアを形にしていけます。



フィールドワークで、見つけた問題や課題を解決するアイデアを考えよう。



経験豊富なアドバイザーと、アイデアをまとめる相談中。

### ・会社を作ろう

アイデアがまとまったら、考え方の近い子ども同士でグループになって、会社を作ります。今回は3人から4人の会社が4つできました。

会社の概要は[コチラ](#)



3日間、同じ会社の社員としてがんばろう！



一人一人のアイデアをまとめたら、どんな事業計画書ができるかな？

### ・事業計画書を作ろう

会社を作ったら、実際に第三土曜市で何をするのか会社のみんなのアイデアをまとめた事業計画書を作ります。

### ・契約をしよう

事業計画書が完成したら、第三土曜市の運営主体である(株)プロシードジャパンの吉川さんと契約をします。



吉川さんを納得させて、契約を勝ち取ることができるかな？

### ・1日目を終えて

1日目は2社が契約を結ぶことに成功しました。残りの2社も良い所までまとまっているようです。2日目は契約を結んだ会社は準備を始めます。まだ契約ができていない会社は、契約締結を目指して、事業計画書のブラッシュアップに取り組みます。

