



📄 業務内容

ドローンスクール事業の運営及び、デジタルフォレンジックを中心としたサイバーセキュリティ事業の運営

★ ミッション

最新技術を活用して便利で安心できる世界に

テーマ：ドローン事業・サイバーセキュリティ事業の事業戦略立案

1. プロジェクトニーズ・要望

- 労働人口の減少が大きな社会問題となる中、ドローンが業務の効率化や省人化の鍵となり得ると考えた
- また、昨今の企業は情報システムへの依存による利便性の向上と引き換えに、様々なリスクを抱えていることを懸念
- デジタル化に係る安心・安全を多くの中小企業に届けるため、ドローンスクールの運営やデジタル品整理・仮想通貨のパスワード解除サービスを含むサイバーセキュリティ事業の提供実績を伸ばしていきたいと考えた

2. イノベーション推進における当初の課題

- 実施体制やスクールに必要な土地の確保は済んでいたが、利用者数を伸ばすためのマーケティング施策の立案が進んでいなかった
- デジタルフォレンジックサービスの拡大を見据え、早期に顧客を開拓したいが検討が不十分であった

✖ C-BID事務局からコメント

認知度施策を実行する前に、サービスの提供価値の言語化と初期ターゲットの精緻化・明確化をすることが優先であることをお伝えしました。

3. 獲得した副業プロ人材

事業プランナー

> 40代
> コンサルタント

ドローン事業・サイバーセキュリティ事業の顧客数の向上に資する事業戦略の立案から実行までを伴走支援する役割

✖ 副業プロ人材からコメント

新規の事業を立ち上げている最中で、ようやくマーケティング戦略の立案が完了したところなので、今後の事業成長と一緒に体験したい。関与しているプロジェクトが非常に先進的なため、自分としても新しい事業領域の知識を得ることができ、成長につながっていると実感します。

4. 現在までの成果と今後

- ドローン・サイバーセキュリティ事業ともに、アプローチすべきターゲットの選定が完了
- 顕在・潜在顧客への認知拡大に向けた、各種マーケティング施策の立案が完了
- 明確になったターゲットに向け、アプローチを開始予定

事業者からの声

代表取締役
末吉 謙佑氏

- 弊社だけでは客観的に見ることができない面があり、副業プロ人材と事業計画と一緒に壁打ちしながら進めることができた点が事業推進に有効的でした。
- 今回は事業戦略策定の観点で業務を依頼をしましたが、社員教育やマーケティング、DXなど様々な分野で今後も副業プロ人材を募集・活用していきたいと思いました。