

C-CAP支援事例



- ・千葉県内の営業先開拓中心に、他エリアの民間・自治体ネットワークを提供
- ・法人営業の型を作ることができた

企業名	株式会社Liberaware
代表者名	関 弘圭
本社所在地	千葉市中央区中央3-3-1フジモト第一生命ビル6階
創業年	2016年
従業員数	49名
HP	https://liberaware.co.jp/

事業概要

産業分野に特化した非GPS型小型ドローンの開発、IoT技術・人工知能を活用したシステム開発、映像加工・編集サービス(距離計測、異常検知等)。
屋内飛行の小型ドローンを使い、それまで俗人的に管理されていたインフラ施設の点検を効率的、科学的に実施することで、災害や施設事故を未然に防げる世界を構築していく。

開始時の目標

期間中の支援内容

期間中の成果

事業仮説・戦略をより確からしくするべく、千葉・京葉エリアの行政・民間案件の繋がりと営業戦略の型化を目指す。他エリアについて、支援サイドからのネットワーク提供を受ける。

- ①販路開拓支援を受ける
- ②民間/行政向け営業オペレーションの型をつくる

①資金調達

3先の面談をサポート

②販路開拓支援、営業オペレーションの構築

・提案資料のブラッシュアップ
今後の民間・自治体への提案方針の軸が定まる
ネットワークも民間・自治体・金融系含め、10件以上おつなぎ

③認知向上のウェブセミナー開催

・オウンドメディア Youtubeチャンネル(登録者数2000名)でPRイベントを開催

①販路が広がる、営業提案の方法論が決まる

千葉エリアの自治体や民間企業との連携が深まり、行政経由民間企業との連携(将来的な営業先となる)の営業提案の方法論が決まった

②採択・受賞

- ・ひまわりベンチャー育成基金の助成金交付対象に選出
- ・市原市「いちミラビジコン」のファイナリスト
- ・東京都「NEXs Tokyo」主催「海外展開支援プログラム」採択
- ・国土交通省 インフラDX大賞「優秀賞」

社長室長 林さんからのコメント

・全体の感想:半年近くに渡り、伴走いただきありがとうございました。エリア、面での開拓について、本プログラムで言語化することが大きな価値となりました。引き続きご指導、ご鞭撻いただきたく、何卒宜しくお願い致します。



令和5年3月作成