



📄 業務内容

中小企業のオフィス環境に関する課題を中心に、様々なコンサルティング事業を展開

★ ミッション

お客様に最高のオフィス環境を提供します

テーマ：オフィスコンサルティング事業の事業戦略立案

1. プロジェクトニーズ・要望

- 働き方改革や業務効率化等、中小企業もデジタル化の重要性が高まっている
- 一方で、世の中には多くのデジタルツールが存在し、導入の判断基準に悩む経営者が多い状況である
- そのような中小企業の悩みを解決するため、自社が蓄積したノウハウをお客様に還元して寄り添えるサービスを検討・提供していきたいと考えた

2. イノベーション推進における当初の課題

- サービスを収益化可能な事業へと転換させるべく、提供価値の明確化や顧客課題の特定、マネタイズ方法を含む、事業戦略を検討する必要があった

✖ C-BID事務局からコメント

強みである地場中小企業のネットワークを十分に活用しながら、一番の難点であった収益を発生させるためのビジネスモデルの検討が重要であることをお伝えしました。

3. 獲得した副業プロ人材

事業プランナー

> 40代
> 財務管理

事業プランナー

> 50代
> COO

社長の右腕として、オフィスコンサルティングに関する新規事業の事業戦略立案から実行までを伴走支援する役割

✖ 副業プロ人材からコメント

新規事業の立ち上げプロジェクトであり、アイデア検討から開始しました。自分のアイデアや知見が事業に直接反映するため、非常にやりがいをもって関与しています。

4. 現在までの成果と今後

- オフィスコンサルティング事業のサービス形態として、中小企業診断士のネットワークを活かした「成果報酬型業務委託サービス」の立案が完了
- 立案したサービス形態に沿って、具体的な事業戦略及び方針を策定予定

事業者からの声

代表取締役
関根 洋一氏

- 正規雇用ではなく副業という人材活用方法があるということは知ってはいましたが、今回副業プロ人材を獲得したことで、副業形態の人材を活用することのメリットを感じることができました。
- 副業を希望する方は、職業を通じて社会貢献しようという意欲があり志が高い人が多く、非常に優秀な方が多いと実感しました。