



📄 業務内容

ミトコンドリア病及び筋ジストロフィーの根本的解決と治療につながる新たな治療薬の研究開発

★ ミッション

難病の患者の社会復帰を可能にする、革新的で全く新しい治療薬の開発を通じて社会に貢献する

テーマ：画期的な治療物質の実用化に向けた事業戦略策定

1. プロジェクトニーズ・要望

- 神経筋難病の画期的な治療薬が存在しない中、弊社が開発した治療物質の新規性やポテンシャルが評価され、特許を取得することができ、国内外の多くの関係機関から共同研究のオファーをいただくことができた
- 一方で、ターゲットとなる疾患は希少疾患のため、市場規模が小さく、資金調達が難しい
- 難病で苦しむ患者へ治療物質を届けるために、研究開発と並行して、事業化及び資金調達のスキームを検討する必要があった

2. イノベーション推進における当初の課題

- 研究開発は成果が上がっており、活用用途のイメージはあるが事業化に向けた検討が行えていなかった
- 特に、莫大な費用を要する動物試験のための資金調達のノウハウが無く、実用化に向けた大きな障壁となっていた

✖ C-BID事務局からコメント

研究開発成果の事業化に向けて、資金調達以外にもアライアンスを含む事業戦略の検討が重要であることをお伝えしました。

3. 獲得した副業プロ人材

事業プランナー

> 30代
> 戦略/企画

資金調達に向けた伴走パートナー及び、事業戦略の立案を含む、社長の右腕としての役割

✖ 副業プロ人材からコメント

難病に対する創薬事業に関与できることに非常にやりがいを感じています。自分が持つ知見や人脈を活用し、企業の課題解決の一助になればと考えています。

4. 現在までの成果と今後

- 資金調達やVCとのディスカッション時に必要となる論点の整理及び事業計画策定
- 副業プロ人材のネットワークを活用し、VC等の投資家との面談機会の獲得
- 資金調達と資本政策に関するロードマップを策定し、資金提供先の獲得を推進予定

事業者からの声

最高経営責任者(CEO)
矢野 隆光氏

- 課題の分析や自社のナレッジでは導くことのできない解決策を副業プロ人材に提案頂けたことで、事業戦略の策定及び資金調達に向けて、次の手が見えたことが本当に良かったと思います。
- 千葉県内や千葉市内以外を超えて広い地域から人材を募集することでネットワークが広がったことや、問題解決の為に広い視野が得られたと感じています。